

# Office 365 - CSP Indirect Resellers and CSP Direct Partners

WARUNKI

## ZWROT DO \$56

Za Office 365 oraz EMS sprzedaną i przypisaną licencję

O365 Business - \$13

O365 Business Premium - \$20

O365 E3 - \$32

O365 E5 - \$56

EMS E3 - \$15

EMS E5 - \$22

**Powiększ zyski dzięki sprzedaży Office 365 oraz EMS do Nowych Klientów w ramach umowy CSP!**

**Czas trwania:** 01 Luty 2019 – 30 Czerwiec 2019



O OD  
D DO  
P PŁATNO

**Region:** Central Eastern Europe (wykluczając Rosję).

**Segment klientów :** Wszystkie

**Skierowana do Partnerów:** CSP Direct Partners i CSP Indirect Resellers którzy są już w programie zwrotów Microsoft w modelu CSP (Gold & Silver z kompetencjami)

**Warunki otrzymania zwrotu:** Partnerzy otrzymają zwrot za zrealizowaną sprzedaż w okresie trwania promocji, do nowych klientów CSP.

Nowy klient oznacza klienta który do 1 lutego 2019 nie miał uruchomionych żadnych licencji chmurowych na swoim tenancie. Tenant to dedykowana instancja usług chmurowych która organizacja otrzymuje po uruchomieniu usług chmurowych Microsoft np. O365. Każdy tenant to odseparowana instancja od innych tenantów.

Przypisane licencje: Zamówione licencje przypisane do tenanta. Przypisanie me miejsce kiedy licencja zostanie przypisana do unikatowego użytkownika. Przypisanie nie oznacza że użytkownik rozpoczął korzystanie z licencji tylko że została ona przypisana do unikatowego urządzenia bądź użytkownika.

**Progi:** Minimalna wypłata dla Partnera to \$200 maksymalna to: \$20 000.